

Partner Manager Vertrieb (w/m/d)

🕒 Flexible 🏢 Berlin

[< Alle Stellenausschreibungen](#)

Die Novasurance SE denkt die private Altersvorsorge neu und digital. Wir wollen weg von komplizierten und undurchschaubaren Rentenversicherungsprodukten hin zu klaren, sinnvollen sowie innovativen Konzepten und dabei umfassend digitale Funktionalitäten nutzen (u. a. vollständiger Online-Abschluss). Unser erstes Produkt ist die Urlaubsrente, die es Menschen ermöglichen soll, sich auch im Rentenalter Urlaub leisten zu können.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Partner Manager Vertrieb (w/m/d).

Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau bestehender Partnerbeziehungen (vorwiegend Touristikbranche) sowie eigenverantwortliche Ermittlung und Erschließung von Umsatzpotenzialen
- Mitwirkung bei der Konzeption und Durchführung von Events (z. B. Kunden-/Partnerveranstaltungen, Roadshows, Schulungen, Messen)
- Mitwirkung bei der Verbesserung unserer Prozesse und unseres Services im Bereich Partnermanagement
- Pflege und Dokumentation von Vertrags- und Vertriebsdaten in unserem CRM-System

Ihr Profil:

- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Dienstleistungsmentalität
- 2-3 Jahre Vertriebserfahrung mit guten Kenntnissen in Gesprächs- und Verhandlungstechniken, idealerweise in der Reise- oder Versicherungsbranche oder im B2B-Vertrieb
- Exzellente Kenntnisse der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- Hohe Kunden-, Vertriebs- und Serviceorientierung sowie Spaß am Umgang mit Menschen
- Ausgezeichnetes Organisationstalent

Wir bieten:

- Einmalige Chance, bei einem innovativen und finanziell gesicherten InsurTech-Startup mit erfahrenem Gründerteam von Anfang an mit dabei zu sein

- Chance auf stärkere Verantwortungsübernahme gemäß dem Wachstum des Unternehmens
- Umfassende Einarbeitung in einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit flachen Hierarchien in einem kleinen Team
- Attraktives Gehalt
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Lebenslange Urlaubsrente ab Rentenbeginn
- 35 Tage Jahresurlaub
- Betriebliche Krankenzusatzversicherung
- Zentral gelegenes hochwertiges Büro mit Blick über den Gendarmenmarkt mit sehr guter Anbindung an das öffentliche Verkehrsmittelnetz
- Kostenlose Getränke (Wasser, Kaffee, Tee und Kokoswasser) sowie Obst

Bewerbungen bitte mit Anschreiben (inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins), Lebenslauf und relevanten Zeugnissen.

Bitte nutzen Sie ausschließlich den Button „Jetzt bewerben“. Sie können dort Ihren Lebenslauf und alle weiteren Unterlagen hochladen. Ihre Daten behandeln wir selbstverständlich vertraulich.

Bitte keine Bewerbungen von Agenturen, Personalberatern und/oder sonstigen Dienstleistern.

Jetzt bewerben