



(Junior) B2B Sales Manager / Purchasing (m/w) Tourism / Travel

bei der Invia Group

Arbeitsort: Leipzig
Arbeitszeit: Vollzeit
Level: Berufseinsteiger, Berufserfahrene

Du bist kommunikativ und magst es, dein Unternehmen und dich zu repräsentieren? Du bist durchsetzungsstark und deine Leidenschaft ist das passgenaue Verhandeln? Mit deinen spannenden Aufgaben ermöglichst du es uns, unser touristisches Portfolio stetig zu erweitern, bestehende Partner zu aktivieren und neue Vertriebswege zu erschließen. Werde Teil des erfolgreichen Teams bei einem der größten Reiseanbieter und gestalte aktiv unsere Erfolgsgeschichte fort!

Das sind deine Aufgaben:

- Aktiver Einkauf von Hotel- und Zusatzleistungen (Transfers, Activities)
- Durchführung von Potenzial- und Zielgebietsanalysen
- Erstellung und Umsetzung der Einkaufsplanung
- Passende Betreuung der Partnerschaften
- Selbstständige Vertragsverhandlungen mit Bestands- und Neupartnern
- Abwicklung und Dokumentation der Kooperationsverträge und der Partnerschaftvereinbarungen
- Teilnahme und Durchführung von Messen & Workshops
- Erstellung von Einkaufs- und Destinationsberichten

Das bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene touristische Ausbildung oder fachbezogenes Hochschulstudium Touristik und / oder relevante Berufserfahrung
- Einschlägige erste Erfahrungen im Einkauf von touristischen Leistungen, bereits vorhandenes Netzwerk in der Branche ist wünschenswert
- Erfahrungen im E-Commerce sowie im B2B-Vertrieb sind von Vorteil
- Analytische Stärke und ausgeprägtes Verständnis für wirtschaftliche sowie touristische Zusammenhänge
- Ausgeprägtes Vertriebs- und Verhandlungstalent
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Spaß am Umgang mit Menschen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Die **Invia Group** ist ein paneuropäischer Marktführer im Online-Reisebereich und vereint führende Online-Reiseportale in Europa unter einem Dach. Ob Pauschaltourist oder Individualurlauber, für Geschäftsreisen oder Familienferien – mit unseren touristischen Angeboten erreichen wir eine Vielzahl von Zielgruppen.

Zu dem Unternehmen mit Sitz in Leipzig gehören namhafte Online-Reiseportale wie **ab-in-den-urlaub.de**, **fluege.de**, **hotelreservierung.de** oder **reisen.de** sowie der virtuelle Reiseveranstalter **Tourini**.

Das bieten wir dir:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- 28 Urlaubstage
- Marktgerechtes Gehalt
- Flexible Arbeitszeiten
- Zentrumsnahe Büros mit sehr guter Verkehrsanbindung
- Angenehmes Arbeitsumfeld und ein sympathisches Team
- Gestaltungsspielraum: komplexe Projekte mit viel Eigenverantwortung
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Teamevents
- Ermäßigungen auf touristische Produkte und Geschäfte in der Umgebung
- Kostenlose Getränke während der Arbeitszeit

Bereit für den nächsten Karriere-Schritt?

Bewirb dich direkt und sende uns deine aussagekräftigen Unterlagen mit deinem möglichen Eintrittsdatum und deinen Gehaltsvorstellungen per Mail an jobs@invia.de.

Deine Ansprechpartnerin:
Iryna Dobrova
Senior Personalreferentin
Tel.: +49(0)341-65050-23880