

Job: Sales Development Representative (m/w)

Als Software-Unternehmen in der Reisebranche bringt Acomodeo das smarte Buchungserlebnis des Hotelgeschäfts in den Wachstumsmarkt der Serviced Apartments und verbindet damit Langzeitunterkünfte mit dem globalen Reisemarkt. Das 2015 gegründete Unternehmen mit Sitz in Frankfurt am Main beschäftigt rund 40 Mitarbeiter und wurde für seine Produkte 2017 mit dem "Best Practice Award" des Travel Industry Clubs ausgezeichnet.

Auf dem Weg zu unserem Ziel benötigen wir ab sofort DEINE Verstärkung (m/w) für unser junges und motiviertes Sales-Team!

Deine Aufgaben:

- Du verantwortest die Leadgenerierung und -qualifizierung
- Du führst umfangreiche Marktanalysen durch und erweiterst unser Kundenportfolio
- Die Terminierung der potentiellen Kunden liegt in deinen Händen
- Du fungierst als Ansprechpartner für unsere Kunden und das Salesteam
- Deine Unterstützung bei der Optimierung unseres Sales-Prozesses ist gefragt

Dein Profil:

- Du arbeitest mit Leidenschaft im Vertrieb
- Du kannst dich für unsere touristischen (Software-)produkte begeistern
- Sowohl am Telefon als auch per Email kannst Du andere hervorragend überzeugen
- Du bist kommunikativ und serviceorientiert
- Du arbeitest dich gern und schnell in neue Tools, wie unser CRM-System Salesforce ein
- Du arbeitest selbstständig und organisierst deinen Arbeitsalltag effizient
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind tadellos
- Du könntest im Idealfall bereits erste Erfahrungen im Bereich Kundenservice sammeln

Das bieten wir dir:

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben von Anfang an
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und offene Ohren für deine Ideen und Vorschläge
- Tolle Kollegen und einen vollwertigen Platz in unserem hoch motivierten Team
- Flache Hierarchien sowie kurze und offene Kommunikationswege
- Eine angemessene Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- Ein Office im Herzen Frankfurts mit Dachterrasse und Skyline-Blick
- Kaffee, Wasser, tolle Mitarbeiterangebote und viele weitere Goodies for free

Wir haben dein Interesse geweckt und Du bist der Meinung die ideale Besetzung zu sein? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Bitte teile uns darin auch deinen frühestmöglichen Starttermin und deine Gehaltsvorstellungen mit.

Neugierig? **Sende uns gern' eine Message an: hr@acomodeo.com oder schau auf <http://company.acomodeo.com/de/aboutus> herein!**

Contact information

Name Juliane Wassmuth

Location



ACOMODEO

This listing is a full-time job

Active since	03-11-2017
Location	Frankfurt am Main
Educational level	Basis/Middelbaar onderwijs
Hours	40
Level	Professional
Employment type	Fixed term contract with option for permanent contract
Salary	
Job category	Sales: Business Development
Industry / Industries	Hospitality / Recreation / Travel
Region	Germany
Keywords	Akquise, Leadgenerierung, Sales, Großkunden, B2B, Vertrieb, Sales Associate, Sales Assistant, Business Development, Startup, Serviced Apartments, Kundenservice, Akquise, Neukunden, Salesforce